

L'agence web des bons tuyaux

On crée votre **site vitrine, e-commerce, portail de commande** avec les meilleures solutions techniques du marché connectées à vos outils.



BOOSTER VOTRE ACTIVITE SANS GASPILLER VOTRE TEMPS



Simplicité



Adapté à votre activité



Connecté à vos outils

PROJET:

Votre interlocuteur:

Guillaume BEGHIN

Directeur commercial

Guillaume.beghin@huggii.com

Tél: 07 84 20 04 04

Votre numéro de client : N/A

N°Devis: N/A

SOMMAIRE

- Huggii, l'agence web
 - Qui sommes nous ?
 - Nos convictions
 - Nos partenaires
 - Notre expertise
 - Shopify
 - Nos réalisations
 - L'accompagnement Huggii
- Politique RSE



07 84 20 04 04



contact@huggii.com



87 Rue du Fontenoy, 59100 Roubaix

Huggii l'agence web

Qui sommes nous ?



Huggii, une agence web à taille humaine, est une équipe proche de ses clients, vous accompagnant de A à Z dans la réalisation de votre projet de site web, tout en recherchant la solution la plus adaptée au fonctionnement de votre entreprise.

Nous collaborons avec des clients aussi bien basés à Lille qu'à l'international, comme notre client Premiom OI situé sur l'île de la Réunion, avec qui nous travaillons exclusivement en visioconférence.

Retrouvez-nous à Roubaix, dans le Nord de la France, près de Lille, berceau du commerce français ! Nous faisons partie de l'écosystème Blanchemaille by Euratechnologies, au cœur des entreprises du e-commerce du Nord de la France, afin de rester à la pointe de l'innovation.

Huggii en chiffres : plus de 500 000 commandes et transactions gérées via nos sites web et connecteurs, des centaines de milliers de clients à travers plus de 50 projets web créés par nos développeurs. Huggii, c'est une équipe de 7 collaborateurs : 2 business développeurs, 4 développeurs web et 1 expert SEO/SEA.



Une équipe et une entreprise française
au **coeur du numérique** :



La team:





Nos convictions

- La création de site web et la gestion commerciale sont complexes, coûteuses et chronophages, trop de temps passé à traiter les commandes, gérer les erreurs d'achat ...
- La présence sur le web et le E-commerce devient incontournable et complémentaire en B2B, la progression constatée des ventes en B2B est constante chaque année

Quelques chiffres :

- + 14% de CA en moyenne
- 75% de gain de temps sur la prise de commande la gestion de celle ci
- +10% d'avis client positif, Fidélise les clients
- -85% de modification de commande VS commande orale et écrite, évite les erreurs

L'expérience Huggii

L'agence web B2B2C des distributeurs, fabricants et grossistes

Les métiers de la distribution ou de la fabrication sont spécifiques et nécessitent souvent des fonctionnalités différentes du e-commerce classique.

Pour cela, notre équipe composée de développeurs web, webdesigner et chefs de projet met à disposition son savoir faire pour aboutir à la réussite de votre projet de site web.



Une équipe

Chaque membre de l'équipe veille à comprendre parfaitement la problématique que rencontre ses clients avant de se lancer dans la conception du site.



De la confiance

Huggii c'est des dizaines d'entreprises de toutes tailles qui nous font confiance pour la création de leur site web, site e-commerce B2B2C.



Une expertise

Notre agence est spécialiste du b2b et b2c et pourra réfléchir à la meilleure solution pour votre projet pour correspondre à votre business et à votre identité.



Une formation

Selon vos besoins, on vous accompagne de A à Z ou l'on vous forme pour être autonome dans la gestion de votre site.

Nos partenaires

✓ Partenaire ERP / CRM (EBP, KAELLIPS, SAGE...)

✓ Partenaire Application Shopify

✓ Partenaire Intégrateur

✓ Partenaire Shopify

HubSpot

Wavesoft
Solutions de gestion
créatrices de valeur

KaeliiPs
créateur de logiciels de gestion

sellsy

Sage

ÉDITEUR PARTENAIRE CERTIFIÉ
2024
ebp
SOLUTIONS DE GESTION

shopifyplus

shopifypartners

fintecture

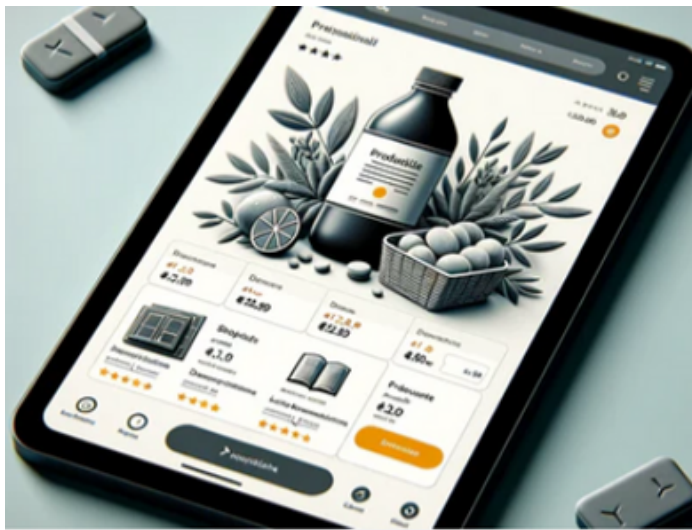


Notre expertise

Envie de passer au e-commerce pour vendre aux professionnels et/ou aux particuliers ?
Vous êtes distributeur, grossiste, fabricant, commerçant ou même déjà e-commerçant ?

Nous vous accompagnons dans vos projets e-commerce, de la création du cahier des charges au déploiement du site auprès de vos clients et prospects.

Le e-commerce est devenu incontournable pour toutes les TPE et PME, quel que soit leur domaine commercial. C'est pour cela que l'agence web Huggii propose un accompagnement spécifique dans ce domaine pour vous permettre de créer votre site e-commerce B2B et/ou B2C. Nous travaillons pour rendre votre projet le plus efficient et rentable en fonction de votre domaine d'activité, votre organisation et des moyens engagés, pour un retour sur investissement rapide.



Site E-commerce

Développez vos ventes avec un site e-commerce attractif



Portail de commande B2B

Gagnez du temps et fidélisez vos clients avec un portail B2B



Connecteur logiciel

Connectez vos ERP/CRM pour améliorer votre productivité



Site vitrine

Augmentez votre visibilité et l'acquisition de client et lead



Shopify, la solution de création de site web pour faire décoller votre business.

Shopify est une plateforme SaaS de e-commerce référente sur le marché qui permet aux entreprises, grossistes, fabricants, producteurs, distributeurs... de créer facilement leur site web, site e-commerce ou portail de commande B2B/ B2C.

Avec une interface professionnelle, Shopify offre une gestion simplifiée de son catalogue, stocks, commandes et de ses clients. Des fonctionnalités spécifiques telles que la gestion des comptes clients particuliers et professionnels et des tarifs personnalisés sont disponibles pour le B2B.

En offrant un support technique, une sécurité fiable et des intégrations avec d'autres systèmes de gestion, Shopify est une solution complète pour développer et gérer avec succès son développement commerciale en ligne.



\$2.0B

Revenue in Q2 2024
(up 21% YoY)



\$1.0T

Global commerce¹
since Shopify's inception



>10%

US ecommerce market
share² and expect further
penetration

Millions

of merchants in

175+ Countries



675M+

Unique online shoppers
purchasing from Shopify
merchants in 2023

Huggii, Expert et Partenaire certifié Shopify



Notre agence web Huggii, est une experte reconnue de Shopify, la meilleure technologie pour la croissance en ligne.

C'est précisément pour cette raison que notre travail se concentre exclusivement sur Shopify et que nous sommes Shopify partner. Nous sommes totalement convaincus de son efficacité, et cette conviction est partagée par nos clients !

Chez Huggii, notre expertise approfondie nous permet d'optimiser l'utilisation de Shopify pour atteindre vos objectifs commerciaux, que vous soyez une petite entreprise locale ou une grande entreprise internationale.

Shopify offre une variété de fonctionnalités favorisant la croissance de votre entreprise, avec une facilité d'utilisation qui vous permet de vous concentrer sur l'essentiel : faire prospérer votre entreprise.

En tant qu'experts Shopify, nous vous accompagnons de la configuration à la gestion des ventes. Pour réussir en ligne, faites confiance à Huggii, votre expert Shopify.



Shopify Plus

Shopify Plus, conçu pour les entreprises à fort potentiel

Les entreprises les plus avant-gardistes et créatives ne se limitent pas à l'utilisation de solutions e-commerce classiques et conventionnelles.

En quête constante d'excellence et d'innovation, elles optent résolument pour Shopify Plus, une plateforme reconnue pour ses fonctionnalités B2B/B2C et sa capacité à répondre efficacement aux besoins complexes et évolutifs du commerce électronique moderne."

Une plateforme reconnue pour sa rapidité

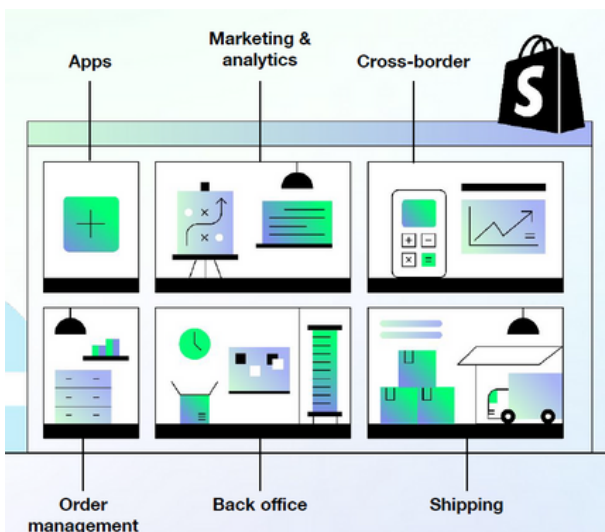
- ✓ Profitez d'une vitesse d'exécution remarquable à l'échelle internationale grâce à notre réseau global doublement renforcé pour la diffusion de contenu.
- ✓ Une bande passante et un hébergement sans contrainte avec une disponibilité de 99.99%.
- ✓ Améliorez significativement la rapidité de votre site web grâce au traitement des images automatiques en WebP et en optimisant vos fichiers.
- ✓ Offrez à vos clients une expérience de paiement 60% plus rapide et plus fluide grâce à Shop Pay

**99.99%**
Disponibilité du serveur

10K
Checkouts par minute

**Illimité**
Bande passante et transactions

Level 1
PCI DSS compliance



Une plateforme reconnue pour sa flexibilité

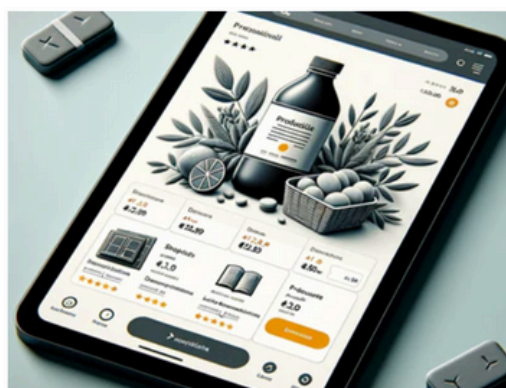
- ✓ Personnalisez votre site web et votre processus de paiement à l'aide d'un éditeur intuitif, ou accédez directement au code
- ✓ Augmentez vos ventes grâce à la personnalisation des règles de prix ou de l'offre produit selon le type de client (B2B ou B2C).
- ✓ Transformez vos téléphones, tablettes en interface de vente digitale grâce aux applications de caisse POS Shopify.
- ✓ Avec la technologie Shopify, innovez grâce à l'utilisation de la réalité augmentée, de la 3D et des vidéos sur les fiches produits.

Shopify Plus et le B2B



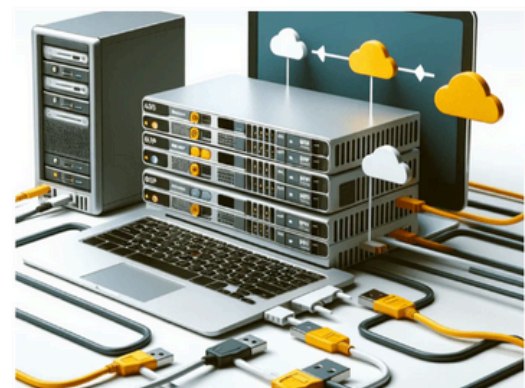
Développé pour votre activité B2B

Développez et gérez votre activité B2B et B2C à partir d'un seul endroit grâce à des fonctionnalités B2B intégrées nativement dans Shopify Plus.



Personnalisé pour les achats B2B

Augmentez votre chiffre d'affaires en proposant à vos clients B2B des expériences d'achat personnalisées qui offrent toute la commodité des commandes du B2C.



Intégration transparente

Lancez rapidement votre site et connectez vos systèmes existants grâce aux intégrations flexibles, aux API ouvertes et à l'écosystème robuste de Shopify Plus.



Quelques réalisations:



Site e-commerce B2B2C PETIT PAN - Créateur et E-commerçant

- **Problématique:** Petit Pan était à la recherche d'une solution lui permettant d'unifier ses sites e-commerce pour particuliers et revendeurs. Facilitant ainsi sa gestion commerciale et offre un gain de temps précieux pour ses équipes !
- **Le besoin:** Unifier les sites e-commerces en un seul site. Améliorer l'expérience client. Affichage de prix personnalisés pour les clients B2B.
- **Technique:** Migration vers Shopify Plus. Paramétrage des produits et entreprises B2B. Import des clients B2B. Création de catégories produits. Création des moyens de paiement B2B. Personnalisation graphique : Navigation différente B2C / B2B. Prix selon seuil de quantité
- **Réalisation :** Après un travail pour structurer la donnée et mettre en place la migration. Les clients revendeurs professionnels et particuliers peuvent maintenant accéder à la gamme complète de Petit Pan au même endroit et ainsi tout le monde à gagner énormément de temps.



Site e-commerce B2C Paul Dequidt - Vépéciste et E-commerçant Torréfacteur

- **Problématique:** Paul Dequidt, célèbre torréfacteur qui vend son café principalement par correspondance a besoin de se transformer pour faire face au changement générationnel des modes de consommation et ainsi se mettre au digital.
- **Le besoin:** Améliorer son image de marque, l'expérience client, simplifier la gestion des stocks, de la vente en ligne et par correspondance, proposer un système de fidélité et un système d'abonnement pour accélérer les ventes.
- **Technique:** Migration d'un ancien site, importation des milliers de données de son AS400, sans perdre le référencement. Ajouter un système de fidélité et abonnement pour améliorer l'expérience et accélérer les ventes.
- **Réalisation :** Nous avons donc migré l'ensemble de son système sur Shopify Plus avec une belle refonte graphique et de nouvelles fonctionnalités en restant connecté à son AS400 pour certaines données.



07 84 20 04 04



contact@huggii.com



87 Rue du Fontenoy, 59100 Roubaix



Quelques réalisations:

Site vitrine + portail de commande B2B Les ateliers de Langres - Fabricant de Meubles

- **Problématique:** Site vitrine vieillissant, revendeurs qui passent commande par téléphone ou par mail, avec de nombreuses erreurs.
- **Le besoin:** Un site qui attire les prospects, avec un bon référencement sur le Made in France. Possibilité de commander en ligne (B2B) et de personnaliser les produits.
- **Technique:** Le site doit être connecté à leur logiciel SAGE pour la récupération des données et l'envoi des commandes. Le client doit pouvoir configurer le produit selon toutes les variantes disponibles, avec une prévisualisation 3D.
- **Réalisation :** Site connecté via API à SAGE, intégration d'un simulateur 3D avec gestion des multiples variantes et des prix spécifiques aux revendeurs. La commande personnalisée est envoyée directement dans le logiciel SAGE pour production.



Portail de commande B2B HARKEN - Fabricant de matériels pour bateaux

- **Problématique:** Les revendeurs passent commande par téléphone ou par mail, entraînant de nombreuses erreurs et une perte de temps considérable.
- **Le besoin:** Permettre aux centaines de revendeurs d'accéder facilement à des milliers de pièces.
- **Technique:** Le site doit être connecté à leur logiciel WAVESOFT pour la récupération des données et l'envoi des commandes. Les clients doivent pouvoir soumettre des demandes via un système de ticketing.
- **Réalisation :** Webshop connecté à leur ERP via SDK, avec mise en place d'un catalogue B2B incluant des tarifs personnalisés en fonction du groupe tarifaire.



07 84 20 04 04



contact@huggii.com



87 Rue du Fontenoy, 59100 Roubaix



Quelques réalisations

Portail de commande B2B Nemrod - Grossiste en viandes

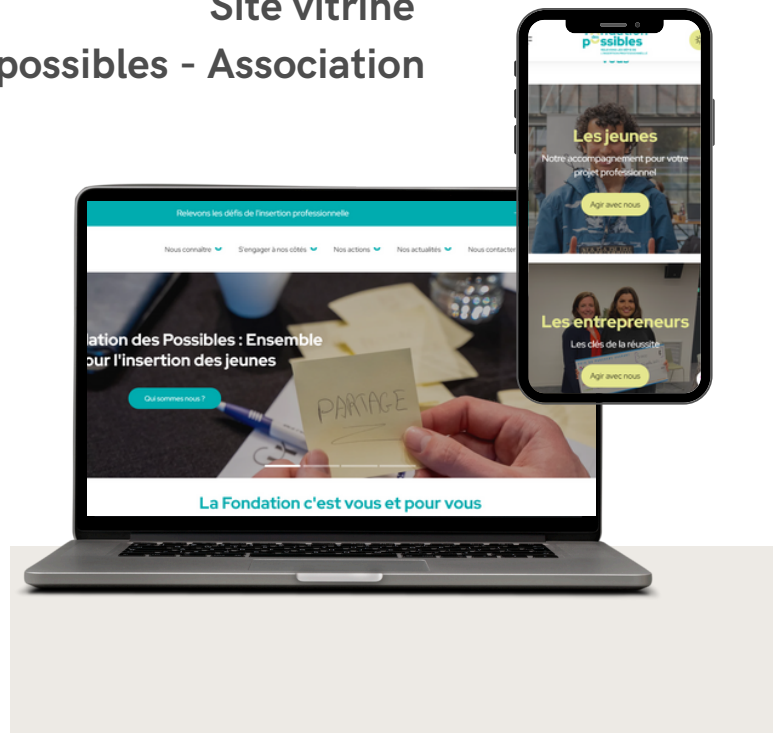
- **Problématique:** NEMROD, grossiste en viandes de gibier, reçoit chaque matin les commandes de ses clients professionnels par téléphone ou SMS, qu'il saisit ensuite manuellement dans son logiciel de gestion, en appliquant les tarifs spécifiques à chaque client.
- **Le besoin:** Permettre à des centaines de clients de commander de manière autonome, avec la possibilité de choisir un paiement comptant avec remise via GOCARDLESS. Attirer de nouveaux clients PRO
- **Technique:** Le site doit être connecté à leur logiciel SELLSY pour la récupération des données et l'envoi des commandes.



Réalisation : Webshop connecté à SELLSY via API, avec mise en place d'un catalogue B2B incluant des tarifs personnalisés selon le groupe tarifaire.

Site vitrine La fondation des possibles - Association

- **Problématique:** Site vitrine sur wordpress vieillissant, incompréhensible, obsolète et mauvais référencement.
- **Le besoin:** Site web plus facile mieux organiser et compréhensible avec des messages clairs permettant aux futurs candidats et entreprises de les contacter.
- **Technique:** Le site doit être facile à gérer car il y a beaucoup de contenu dans de multiple partie et SEO friendly
- **Réalisation :** Nous avons réfléchi sur le besoin de cette association qui s'adresse à plusieurs interlocuteurs, candidats, entreprises, formateurs... pour ainsi créer une arborescence plus simple et un site web plus facile à gérer par l'association en autonomie.



07 84 20 04 04



contact@huggii.com



87 Rue du Fontenoy, 59100 Roubaix



Quelques réalisations

Portail de commande B2B 2A Distribution - Distributeur de Pare Brise

- **Problématique:** 2A Distribution, distributeur de Pare brise a souhaité mettre en place un portail de commande B2B permettant à ses clients de consulter, s'informer et commander ses produits.
- **Le besoin:** Prix visible seulement lorsque le client est connecté. Connecter le site à leur logiciel de gestion EBP. Proposer un outil de fidélisation et de différenciation par rapport à la concurrence
- **Technique:** Connexion à son logiciel de gestion EBP via API pour récupérer les articles, prix au client et envoyer les commandes automatiquement. Possibilité de rechercher les produits par Eurocode, marque, référence avec interface en ligne...
- **Réalisation :** Grâce à la mise en place d'un portail de commande B2B, 2A Distribution a pu atteindre ses objectifs de ventes en un temps record ! Pour eux, cela fut une opportunité de pouvoir se concentrer sur leur cœur de métier plutôt que de consacrer du temps seulement dans la saisies des commandes.



Site e-commerce B2C Cosy Gallery- E-commerçant de Miroirs et Horloges

- **Problématique:** CosyGallery était à la recherche d'une solution clé en main, lui permettant de facilement tenir son site marchand à jour et de procéder à des modifications simplement. Le tout, connecté à ses logiciels de gestion Shopping Feed pour la diffusion des produits sur des marketplaces, et Archipelia pour la récupération de catégories produits.
- **Le besoin:** Simplifier la gestion de son site e-commerce. Moderniser son site e-commerce. Connecter son site e-commerce aux ERP Shopping Feed et Archipelia. Importer ses clients vers le nouveau site
- **Technique:** Connexion à Shopping Feed pour la récupération des produits. Connexion à Archipelia pour la récupération des catégories produits.
- **Réalisation :** Suite à des échanges en présentiel / visioconférence et un travail pour structurer la donnée provenant de Shopping Feed et Archipelia. Les centaines de clients peuvent désormais accéder en quelques clics à la gamme complète.



07 84 20 04 04



contact@huggii.com



87 Rue du Fontenoy, 59100 Roubaix



Quelques réalisations

Site e-commerce B2C Porcimauges - Abattoir Porcins

- **Problématique:** Site de vente vieillissant, obsolète, prise de commande manuelle avec un mauvais référencement.
- **Le besoin:** Connexion du site e-commerce à l'ERP Kaeliips (récupération prix, produits, stocks et envoi de commande en atelier pour découpe). Retrait uniquement sur place. Choix de la date de retrait
- **Technique:** Migration de leur ancien site sur mesure vers Shopify. Récupération des prix, produits, stocks et commande entre le site et l'ERP. Création d'une charte graphique. Facturation une fois la viande découpée.
- **Réalisation :** Suite à des échanges 100% en visioconférence, pour la création de leur nouveau site e-commerce le nouveau site de Porci Mauges est désormais en ligne ! Les clients de Porci Mauges peuvent maintenant accéder en quelques clics à la gamme complète des produits proposés.



Site vitrine + Portail de commande B2B MVA Lomme - Grossiste en viandes

- **Problématique:** MVA Lomme, grossiste en viandes prend chaque matin les commandes de ses clients professionnels par téléphone ou sms qu'il tape ensuite sur son logiciel de gestion avec les tarifs spécifiques à chaque client, ce qui est très chronophage.
- **Le besoin:** Gagner du temps sur la prise de commande au système de commande en ligne B2B. Simplifier la commande et fidéliser ses clients. Montrer l'ensemble de l'offre produit ainsi que les promotions.
- **Technique:** Le Processus de commande en ligne B2B est différent car la facturation des produits est effectuée après la découpe et la pesée des produits par les bouchers avec des tarifs spécifiques selon le client. Les prix sont au kg et les produits à poids variables.
- **Réalisation :** Webshop connecté à leur ERP Kaeliips via SDK avec une partie site vitrine



07 84 20 04 04



contact@huggii.com



87 Rue du Fontenoy, 59100 Roubaix



Quelques réalisations

Site e-commerce B2C + Service après vente SOS BAGAGGE - Association

- **Problématique:** SOS Baggage était à la recherche d'une solution lui permettant, de commercialiser ses valises et pièces détachées, mais aussi, de pouvoir, via un formulaire spécifique, s'occuper de la prise en charge de la réparation par la compagnie aérienne ou de la réparation au frais du client.
- **Le besoin:** Développer son activité de vente. Gagner du temps sur la prise en charge des réparations. Connecter son site e-commerce B2C à son CRM HubSpot pour la gestion des réparations. Refonte graphique
- **Technique:** Connexion à son CRM HubSpot pour récupérer les informations clients et demande de réparations. Besoin d'un formulaire spécifique pour la demande de prise en charge ou de réparation. Migration de WiziShop à Shopify
- **Réalisation :** Nous avons réfléchi sur le besoin de ce réparateur pour lui fournir une solution très simple avec la partie réparation connectée à son e-shop pour lui simplifier la vie.



Site e-commerce B2C + Caisse en ligne Mademoiselle Biloba - E-commerçant/ boutique de cosmétiques

- **Problématique:** E-commerçant avec une boutique spécialisée dans la vente de cosmétiques, était freiné par un site e-commerce Woocommerce trop complexe à gérer, ainsi qu'une gestion des ventes scindée entre le site et le système de caisse de la boutique.
- **Le besoin:** Améliorer l'expérience client, simplifier la gestion des stocks et des ventes en ligne et en magasin, proposer un système de fidélité, un service de conseil en ligne, et intégrer des sessions de live shopping pour accélérer les ventes.
- **Technique:** Migration de Woocommerce avec importation de milliers de données, sans perte de référencement. Ajout du live shopping, intégration du POS de Shopify pour unifier les ventes en ligne et en magasin. Mise en place d'un système de fidélité et de vidéos pour améliorer l'expérience client et accélérer les ventes.
- **Réalisation :** Nous avons migré l'ensemble de son système sur Shopify, avec une refonte graphique complète et l'ajout de nouvelles fonctionnalités.



07 84 20 04 04



contact@huggii.com



87 Rue du Fontenoy, 59100 Roubaix

Votre proposition commerciale

L'accompagnement Huggii

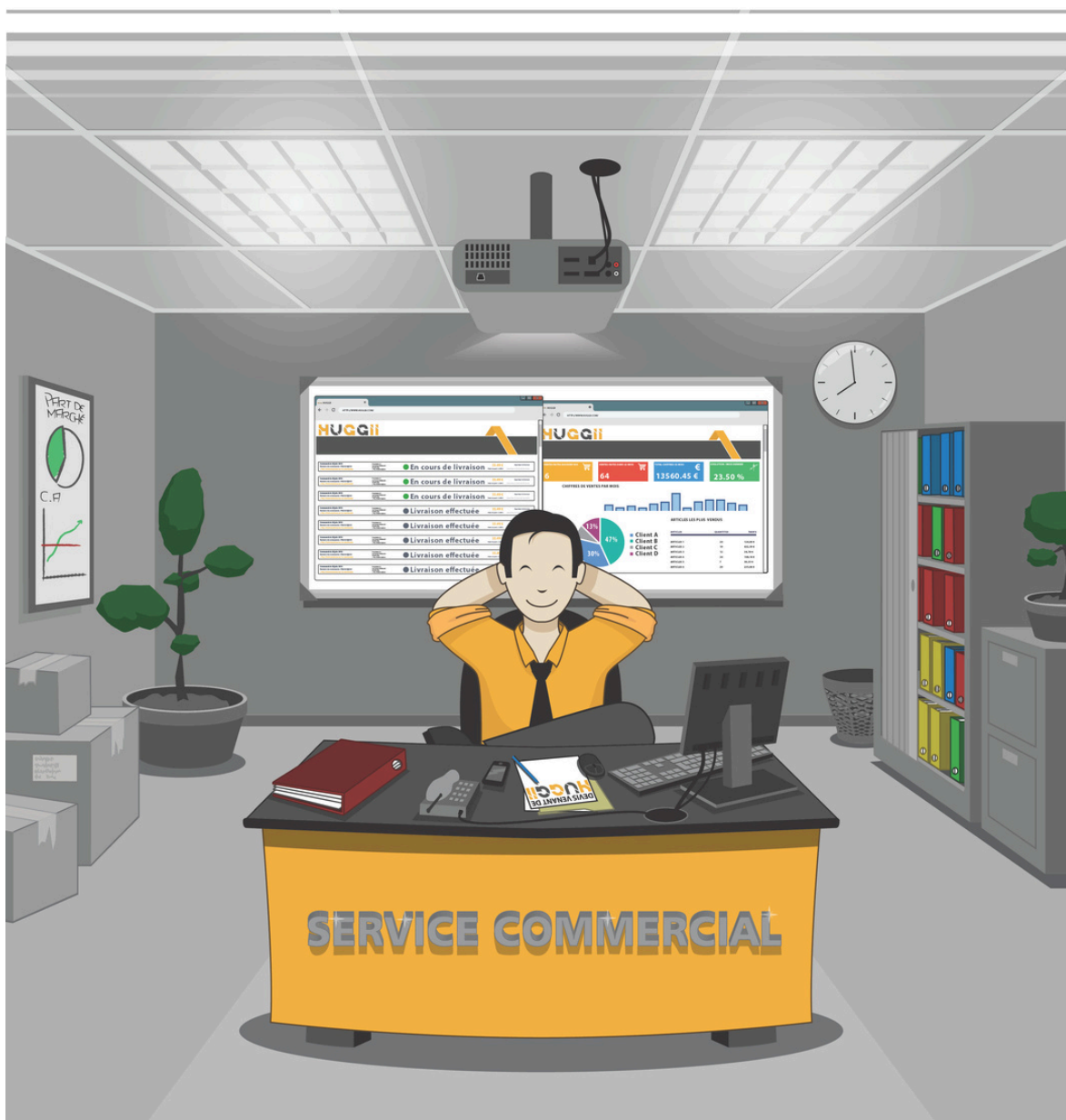


Chez Huggii, notre accompagnement se vit plus qu'il ne se raconte. Nous croyons fermement que le contact humain est la clé de la réussite de votre projet ! C'est pourquoi nous privilégions les appels, les visioconférences et les réunions en présentiel pour simplifier nos échanges lorsque cela est nécessaire. Bien entendu, les emails et les outils de gestion de projet restent des moyens incontournables pour garder une trace de nos échanges et informer toutes les parties prenantes du projet.

Pour garantir une gestion optimale, nous adoptons une approche AGILE dans la gestion de nos projets. Tous nos échanges et la transmission des informations seront centralisés dans notre outil de gestion de projet : CLICK UP.

Cet outil vous permet de suivre, étape par étape, nos demandes et de voir en temps réel l'avancement du projet.

Dès les premières semaines, vous aurez accès à une version bêta, vous permettant de visualiser concrètement les progrès réalisés. Cela vous offre une transparence totale et une collaboration continue, assurant ainsi que le projet se développe en parfaite adéquation avec vos attentes.



Politique RSE: Vers un digital responsable

Notre empreinte écologique

Chez Huggii, nous avons fait de la durabilité une priorité :

- 100% d'énergie renouvelable : Tous nos hébergements web utilisent des énergies renouvelables.
- Data centers sans climatisation : Nos centres de données sont refroidis uniquement par de l'air extérieur filtré.
- Longévité des serveurs : Nos serveurs sont utilisés pendant une moyenne de 15 ans, bien au-delà de la norme.
- 200% de compensation carbone : Nous compensons le double de notre consommation de CO2



Les bonnes pratiques d'Huggii

Nous sommes engagés à créer un environnement de travail respectueux de nos valeurs :

- Recrutement local : Nous privilégions l'embauche de talents locaux et soutenons des initiatives de formation continue, y compris via des contrats d'apprentissage.
- Environnement de travail épanouissant : Notre cadre de travail, au cœur de l'innovation avec Euratechnologies, est conçu pour favoriser l'épanouissement professionnel.
- Huggii est implanté dans la Zone Franche Urbaine - Territoire Entrepreneurs (ZFU-TE) de Roubaix, nous contribuons ainsi à revitaliser des quartiers dit "défavorisés" grâce à notre activité.
- L'équipe d'Huggii accompagne les jeunes entrepreneurs au sein de l'incubateur d'Euratechnologies en proposant chaque mois des séances gratuites d'accompagnement sur le digital.
- 0 papier : Nous favorisons l'utilisation de documents numériques pour réduire notre empreinte écologique.
- Ordinateurs reconditionnés : Nous privilégions l'achat de matériel informatique reconditionné.
- Accès écologique : Nous encourageons les déplacements en métro, train ou vélo.

La sécurité de nos solutions web

- Sites sécurisés : Nos sites web sont protégés par les meilleures solutions de sécurité, contre les cybermenaces.
- Redondance des données : Vos informations sont dupliquées en temps réel sur plusieurs serveurs dans des sites géographiques distincts pour assurer une récupération rapide en cas de problème.
- Surveillance continue : Notre équipe surveille constamment les alertes et mises à jour pour garantir la sécurité de vos solutions web.
- Transmissions chiffrées : Toutes les données transitant entre nos services cloud sont sécurisées par des protocoles SSL/TLS, garantissant un accès sécurisé et restreint aux utilisateurs autorisés.

Hébergement responsable

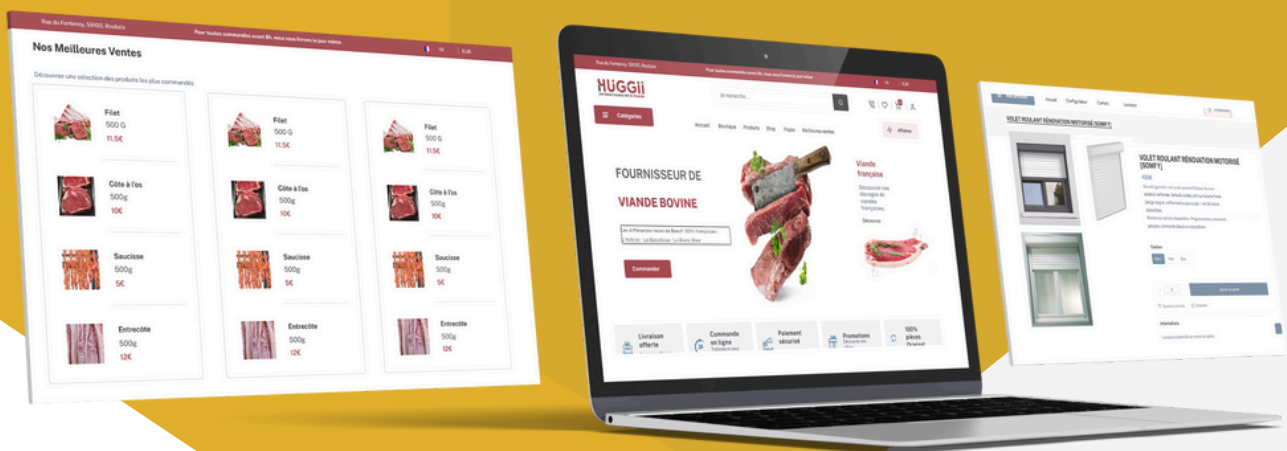
Huggii est fier d'être hébergé par Infomaniak, un hébergeur suisse respectueux de l'environnement depuis 1993. Infomaniak respecte des normes de sécurité rigoureuses et des modes opératoires certifiés, tout en adoptant une démarche écologique exemplaire.

Sponsors:



Grossistes,
Fabricants,
Producteurs...

Développez votre activité en ligne



POURQUOI METTRE EN PLACE UN SITE WEB ?

Grâce à un site bien conçu, vous allez pouvoir :

- Simplifier la gestion du site pour vos équipes,
- Améliorer le référencement,
- Simplifier l'accès pour tous vos utilisateurs.

Pour voir toutes les possibilités et faire une analyse de votre projet, rien de plus simple, discutons-en !



**Développer votre activité
et fidéliser vos clients**



**Gagner du temps dans
votre gestion commerciale**



**Sécuriser vos transactions
et votre trésorerie**

À PROPOS D'HUGGII

Entreprise à taille humaine, Huggii c'est une équipe proche de ses clients qui va vous accompagner de A à Z sur votre projet de site web en cherchant la solution la plus adaptée au fonctionnement de l'entreprise. Nous intégrons des partenariats avec les solutions les plus reconnues pour vous proposer la solution la plus robuste et adaptable.



07 84 20 04 04



contact@huggii.com



87 Rue du Fontenoy, 59100 Roubaix