

## Castor Bleu digitalise sa stratégie commerciale et propulse la performance de sa boutique en ligne grâce à Wavesoft et ABV Consulting

*En lançant sa propre boutique en ligne connectée à son ERP, Castor Bleu transforme une contrainte de marché en levier de croissance. Une réussite portée par la technologie Wavesoft et l'accompagnement de proximité d'ABV Consulting.*  
<https://www.castorbleu.fr/>

Orsay, le 08 décembre 2025 - La quincaillerie professionnelle Castor Bleu (groupe CODINA) franchit une nouvelle étape dans sa modernisation et son développement commercial. L'entreprise, qui réalise 2 M€ de chiffre d'affaires avec une équipe de 6 collaborateurs, a réussi la mise en place complète d'une activité e-commerce intégrée à son ERP Wavesoft, avec l'accompagnement d'ABV Consulting.

Castor Bleu est la marque e-commerce de CODINA, quincaillerie professionnelle implantée dans le Tarn, proposant plus de 15 000 références en magasin et 9 000 en ligne. L'entreprise réalise 2 M€ de CA et accompagne une clientèle d'artisans, entreprises et particuliers.

### Une transformation digitale réussie

Fondée en 2008, CODINA est une quincaillerie professionnelle reconnue dans le Tarn, proposant quincaillerie, outillage et matériel électroportatif à une clientèle d'artisans et de particuliers. Depuis 2014, son dirigeant Yoann Codina a engagé l'entreprise dans une dynamique de modernisation, accélérée en 2022 par un tournant digital majeur.

« *Heureusement que nous avons Wavesoft ! C'est ce que disent toutes nos équipes ! Je n'imaginai pas avoir mon propre site e-commerce, absorber les variations d'activité, gagner en rentabilité et piloter le tout à partir de mon ERP. Nous avons réussi le pari et je reste convaincu que nous avons choisi la meilleure option en misant sur Wavesoft et ABV Consulting.* », déclare Yoann Codina.

Pour répondre à la montée en puissance du commerce en ligne, amplifiée depuis la crise sanitaire, Castor Bleu (nouvelle marque commerciale dédiée au web) décide de créer sa propre boutique e-commerce, totalement connectée au système d'information existant.

### Un projet structurant bâti autour de Wavesoft

Déjà équipé des solutions Wavesoft, Castor Bleu a renforcé son infrastructure avec une configuration complète :

- **Wavesoft Gestion Commerciale : 10 licences**
- **Wavesoft Terminal Point de Vente : 5 licences**
- **Wavesoft CRM : 2 licences**
- **Wavesoft Comptabilité : 3 licences**
- **Wavesoft Automate de transferts : 1 licence**

Le choix d'un connecteur e-commerce compatible Wavesoft permet une synchronisation totale entre ERP et site marchand : catalogue, stocks, tarifs, commandes, factures et données clients.

*« J'ai appelé Benoit Vrigneau, mon revendeur Wavesoft, pour savoir comment connecter notre ERP avec un back office de site e-commerce. Il se trouve que cela était possible et très simple. Après une démo, je me suis lancé. »*

ABV Consulting a accompagné l'entreprise sur l'optimisation ERP, l'automatisation des flux, et l'exploitation des capacités de pilotage multicanal.

## **Gestion centralisée de 100 000 références et montée en puissance commerciale**

Grâce à la connexion ERP / e-commerce, Castor Bleu pilote désormais :

- 9 000 références en ligne
- 15 000 références en magasin
- 100 000 références au total
- 47 000 clients en base

Objectif : éliminer les doubles saisies, fiabiliser les données et accélérer les mises à jour de catalogue.

*« Si on remplit correctement les champs, en moins de 10 minutes, la fiche est créée sur le site e-commerce à partir de l'ERP ! »* Les flux sont entièrement automatisés : une commande web arrive au comptoir, est traitée et expédiée si les produits sont en stock, et la facture est immédiatement disponible sur le site. L'entreprise a dématérialisé tout le process et gagné en efficacité.

## **Des résultats rapides : +2,5x sur certaines ventes et 40 000 € de CA supplémentaire**

Quelques mois après le lancement à fin 2023, les résultats sont significatifs :

- Ventes multipliées par 2,5 sur certains produits
- 40 000 € de CA additionnel dès la première année
- Rentabilité rapide avec seulement 300 €/mois de référencement payant

*« Une fois l'adaptation réalisée par Benoit, le seul investissement à faire est de promouvoir le site web. En 6 mois, nous avons déjà fait le CA de l'an passé sur le site e-commerce. »* ajoute Yoann.

Le site attire également une nouvelle clientèle en magasin, grâce au changement d'identité vers Castor Bleu et à la cohérence visuelle travaillée entre magasin et boutique en ligne.

## **Wavesoft, socle unique pour piloter l'ensemble des canaux de vente**

L'ERP Wavesoft centralise désormais l'ensemble des opérations : magasin, forces de vente terrain, BtoB, commandes web.

*« Tout le monde dispose de l'information en même temps et sur le même logiciel. Nous sommes vraiment dans une logique collaborative. En un clic, nous avons accès à toute la donnée. Nous sommes à des années lumières de notre ancien SI. »* continue Yoann

La gestion des stocks, cruciale dans le secteur, est optimisée grâce aux inventaires tournants, codes-barres et synchronisation temps réel. Depuis que nous utilisons Wavesoft, nous sommes passés de 2 heures à 2 minutes pour le contrôle des BL de fin de mois.

### Un partenariat fort entre Castor Bleu et ABV Consulting

Yoann Codina souligne autant la performance du logiciel que l'expertise de son intégrateur « *Nous n'aurions jamais pu faire tout cela sans Benoit. Il est très à l'écoute, très compétent. Il est réactif, comprend tout de suite mes besoins et sait trouver des solutions techniques.* »

Pour Benoit Vrigneau, ABV Consulting « *Wavesoft permet de personnaliser les fonctionnalités pour chaque entreprise. Dans le cas de Castor Bleu, nous avons retravaillé les processus pour mettre en œuvre la vision stratégique de Yoann sans être bloqué.* »

### Une croissance consolidée grâce à un système d'information agile et performant

Avec Wavesoft, Castor Bleu dispose désormais d'une infrastructure digitale capable d'absorber les pics d'activité et les fluctuations de marché.

« *Je suis convaincu qu'avec Wavesoft et Benoit, nous avons fait le bon choix. Nous avons pu tenir le choc lorsque notre CA s'est envolé.* » conclut Yoann

## A propos d'ABV Consulting

Implantée à Saix (81) et créée en 2023, ABV Consulting bénéficie de l'expertise de son dirigeant, consultant certifié Wavesoft depuis 2017 qui conseille les PME et déploie des solutions professionnelles de gestion depuis 2014. L'entreprise propose des produits adaptés à leurs besoins afin de leur fournir des solutions de qualité avec une spécialisation forte dans le domaine de l'informatique de gestion et plus spécifiquement l'ERP Wavesoft. Elle accompagne ses clients de A à Z sur les sujets de la digitalisation de leur gestion : audits et conseils, installation et matériel associés à l'informatique de gestion (serveurs, ordinateurs, tablettes, douchettes, etc.), sites e-commerce, paramétrage et formation des équipes et bien sûr support et maintenance.

## A propos de WAVESOFT

Editeur français de solutions de gestion collaboratives et agiles à destination des TPE/PME, Wavesoft, créé en 2003 conçoit, développe et commercialise, un ERP commercial et comptable à destination des dirigeants qui souhaitent organiser leurs processus de gestion, piloter leur activité en temps réel, collaborer avec leurs équipes de façon fluide et innover pour mieux servir leurs clients.

Au quotidien, Wavesoft répond aux besoins des dirigeants de TPE et PME en matière de logiciels de comptabilité, gestion commerciale, CRM, TPV et BI au travers d'un réseau 100% indirect d'experts de terrain et d'une solution intégrée accessible aux petites et moyennes entreprises.

Wavesoft c'est un CA de 2,5 M€ qui génère un revenu de 25 M€ pour son écosystème, des solutions de gestion certifiées NF depuis 2017 et plus + de 33.000 licences en exploitation.

L'entreprise compte plus de 75 centres de compétences sur le territoire national et est représentée à l'export par des Masters Distributeurs en Afrique de l'Ouest, Maroc et Tunisie.

Pour plus d'informations : <https://www.wavesoft.fr>

LinkedIn <https://www.linkedin.com/company/wavesoft/>

### CONTACT PRESSE

Véronique PIGOT - Tél. : 06 85 94 89 87 – email : [vpigot-rp@orange.fr](mailto:vpigot-rp@orange.fr)